

**PARQUE TECNOLÓGICO DE
FUERTEVENTURA SA MP (PTFSA)**

**INFORME DE CONCLUSIONES CONSULTA
PRELIMINAR AL MERCADO (CPM)**

CANARIAS GEO INNOVATION PROGRAM 2030

SEPTIEMBRE 2025

1.	ANTECEDENTES Y MOTIVACIÓN	3
1.1.	Antecedentes	3
1.2.	Funciones y competencias del PTFSa	6
1.3.	Necesidad no cubierta.....	7
2.	INTRODUCCIÓN A LA CONSULTA PRELIMINAR AL MERCADO	8
2.1.	Objetivos y requisitos esperados de los retos.	8
2.2.	Descripción del ámbito de actuación de la Consulta.	7
2.3.	Ejecución de la CPM.....	8
3.	RESULTADO DE LA CONSULTA PRELIMINAR AL MERCADO	14
3.1.	Datos de participación.....	14
3.2.	Principales datos de las propuestas de solución	15
3.3.	Resumen de las propuestas.....	15
3.4.	Conclusiones extraídas y decisiones alcanzadas	20
3.5.	Mapa de Demanda Temprana.....	24
3.6.	Cierre de la consulta preliminar al mercado	25
	Anexo I: Formulario de participación empleado en la presentación de propuestas.	26
	Anexo II. Datos de autorizaciones otorgadas a PTFSa.....	35



1. ANTECEDENTES Y MOTIVACIÓN

1.1. Antecedentes

Parque Tecnológico de Fuerteventura, S.A., MP, es una sociedad mercantil, de las definidas en el artículo 85.2, letra A.d) de la Ley 7/1985, de 2 de abril, reguladora de las Bases del Régimen Local, cuyo capital pertenece íntegramente al Cabildo Insular de Fuerteventura, y que, de acuerdo con el artículo 2 de la Ley 40/2015, de 1 de octubre, de Régimen Jurídico del Sector Público.

Que la sociedad, que carece de ánimo de lucro, tiene como objeto social principal *la colaboración en el desarrollo y diversificación económica y social insular, inclusiva y sostenible, mediante: (i) el fomento de la actividad de investigación, desarrollo experimental y de innovación (I+D+i); (ii) la atracción de proyectos, inversiones, talento y capital relacional (redes internacionales); (iii) el impulso del emprendimiento y el conocimiento; (iv) la modernización de sectores estratégicos; (v) la cooperación público-privada a través de los instrumentos que establezca el ordenamiento jurídico; (vi) la apuesta por la formación y la capacitación tecnológica; (vii) el desarrollo de infraestructuras, equipamientos, instalaciones y áreas de ensayos, experimentación y de implantación de empresas y emprendedores; y (viii) la transformación digital y la reducción de la brecha digital entre ciudadanos, empresas y Administraciones Públicas.*

Que, el 30 de noviembre de 2017, la Consejería de Economía, Industria, Comercio y Conocimiento del Gobierno de Canarias y el Cabildo de Fuerteventura formalizaron Convenio para la puesta en marcha del programa de innovación de observación, innovación y gestión inteligente del medio Canarias Geo Innovation Program 2030, (Boletín Oficial de Canarias núm. 4 de 5 de enero de 2018), prorrogado posteriormente con fecha 30 de noviembre de 2021 hasta el 30 de noviembre de 2025 (Boletín Oficial de Canarias núm. 33 de 16 de febrero de 2022), en adelante CGIP2030, www.canarias-geo-innovation.com

El Convenio pone de manifiesto el interés y decidido apoyo del Gobierno de Canarias y el Cabildo de Fuerteventura al programa CGIP2030, considerando ambas administraciones al área del Parque Tecnológico de Fuerteventura como aérea de interés prioritario para el desarrollo y ejecución de los proyectos de innovación tecnológica.

Canarias Geo Innovation 2030 es parte relevante de la Estrategia Aeroespacial Canaria (EAC:

<https://www.gobiernodecanarias.org/proyectosestrategicos/estrategicoparacanarias/EAC/es/index.html>) y ha sido declarado proyecto estratégico para Canarias por Decreto nº89/2024 de 30 de julio del Presidente de Gobierno de Canarias.

Aunque el objetivo inicial de CGIP2030 era la observación del medio aéreo, terrestre y marítimo, mediante el uso y combinación de distintas fuentes de datos: ópticas, radar,

térmicos, hiperespectrales, etc., provenientes de plataformas satelitales, aéreas, UAV y sensores terrestres, entre otras, con el fin de diseñar soluciones aplicadas para su gestión inteligente en Canarias, su despliegue está implicando el desarrollo de uno de los primeros centros europeos para I+D+i, integración, certificación, mantenimiento y operación de sistemas UAS (Unmanned Aerial Systems) y para creación y despliegue de soluciones innovadoras en la áreas de emergencias, biodiversidad, movilidad, seguridad, defensa, tecnologías duales y comunicaciones, entre otras.

En dicho centro (denominado ISSEC, International Center for Emergencies, Security, Biodiversity, Communications and Other Solutions), se pretende crear y operar soluciones a partir del Data Analytics de diversas fuentes de datos (satelitales, sensores en tierra, etc.) y, especialmente, de los datos recibidos de cargas de pago embarcadas en sistemas aeroespaciales no tripulados (UAS), preferentemente de vuelo persistente, tanto HAPS, High Altitude Pseudosatellites, de tipo estratosférico; como HALEs y MALEs, High or Medium Altitude and Long Endurance, de tipo atmosférico. El tipo de plataformas UAS se muestra en la imagen siguiente:



CGIP2030, se estructura actualmente en 4 ejes principales o líneas de negocio o actuación, que se describe en la imagen siguiente:



1. Equipamientos. Capacidades

Canarias Stratoport for HAPS, Centro ISSEC, Geo Information Center (GIC), hangares, meteorología avanzada, radar, comunicaciones, estructuración de espacio aéreo, etc.

2. Plataformas y cargas de pago

I+D+i, integración, certificación, validación, mantenimiento y operación

3. Soluciones Innovadoras

Diseño, desarrollo y operación de soluciones innovadoras en las áreas de seguridad, emergencias, defensa, comunicaciones, biodiversidad, movilidad, entre otras

4. Formación Especializada

Canarias Geo Training Center

En el periodo 2018-2024 se han captado numerosas fuentes de financiación regionales, nacionales y europeas que ha permitido desarrollar un amplio programa de diseño y construcción de infraestructuras físicas y virtuales, así como el desarrollo de diversas soluciones innovadoras.

El diseño del programa se estructuró gracias a **una primera Consulta Preliminar al Mercado** que se ejecutó entre los años 2018 y 2021, y que contó de con las siguientes fases:

La **primera fase, Expresión de Interés**, fue realizada entre enero y junio de 2018, en la cual se identificaron necesidades y posibles mejoras en servicios públicos de Canarias mediante innovación tecnológica, involucrando a entidades gubernamentales, ciudadanos y empresas.

La **segunda fase del programa CGIP 2030**, Consultas Preliminares al Mercado (CPM), comenzó el 18 de junio de 2018 y se estructuró en tres fases. Su **objetivo fue recopilar información de operadores económicos para preparar futuras licitaciones y promover propuestas innovadoras**, garantizando transparencia y no discriminación. Además, debido al volumen y diversidad de propuestas recibidas, se recurrió al asesoramiento externo y a la realización de estudios conforme a la Ley de Contratos del Sector Público. Tras analizar las propuestas, se redefinieron los retos del programa y se inició una segunda fase de CPM en noviembre de 2018 para completar la información y clarificar alcances. Los informes finales de esta fase se publicaron en 2019 y 2020, proponiendo prioridades para licitar servicios y desarrollar soluciones para la gestión inteligente del medio.

La **fase tercera de las Consultas Preliminares al Mercado del programa CGIP 2030**, fue publicada en 2020 en el perfil del contratante de PTFSA, con el objetivo de desarrollar un centro de investigación y gestión inteligente de servicios públicos mediante operaciones remotas con aeronaves con un presupuesto aproximado de 25 millones de euros.

De cara a vertebrar los próximos 5 años del programa, **PTFSA convoca la Consulta Preliminar al Mercado (segunda del programa)** objeto de este informe, para continuar con la prospección del mercado y la búsqueda de tecnologías innovadoras disponibles que fortalezcan cada uno de los cuatro ejes del CGIP2030 y actualizar la primera consulta de CGIP2030.

1.2. Funciones y competencias del PTFSa

El Parque Tecnológico de Fuerteventura es una apuesta del Cabildo de Fuerteventura para el desarrollo y diversificación económica y social insular, inclusiva y sostenible, mediante:

- El fomento del I+D+i.
- La atracción de proyectos e inversiones.
- El impulso del emprendimiento y el conocimiento.
- La modernización de sectores estratégicos.
- La cooperación público-privada;
- La formación y capacitación tecnológica.
- El desarrollo de infraestructuras, equipamientos e instalaciones.
- La transformación digital y la reducción de la brecha digital entre ciudadanos, empresas y Administraciones Públicas.

El Parque Tecnológico tiene una superficie de 735.000 m² dedicadas al desarrollo de iniciativas y proyectos de base tecnológica, lo que le convierte en uno de los sistemas de innovación y desarrollo más importantes de las Islas Canarias. De este espacio, 300.000 m² corresponden a suelo totalmente urbanizado.

El actual Edificio de promoción del Conocimiento y Transferencia de Tecnología dispone de 64 oficinas, un salón de actos con capacidad para más de 100 personas, tres salas polivalentes y una sala de juntas además de servicios de cafetería.

Parque Tecnológico de Fuerteventura es sede de diversas empresas y startups de la Isla, tanto nacionales como internacionales, además de ser lugar de encuentro para proyectos de innovación y desarrollo.

Polo de Innovación

Parque Tecnológico de Fuerteventura pretende desarrollar un polo de innovación, mediante la colaboración público-privada, atrayendo nuevos proyectos y empresas tecnológicas tractoras que favorezcan a las PYMES regionales y permitan atraer talento y retener el talento en Canarias.

Por ello, Parque Tecnológico de Fuerteventura está comprometido con la formación. En sus instalaciones tienen lugar diferentes cursos y formaciones orientadas, entre otras, al desarrollo del emprendimiento.

Proyectos

Parque Tecnológico de Fuerteventura no es solamente una estructura física que sirve como sede de diversas empresas y startups, también pretende ser un ecosistema de innovación y desarrollo.

Para ello desarrolla numerosos proyectos en colaboración con distintas empresas y entidades públicas.



Estos proyectos y actuaciones de desarrollo son normalmente cofinanciados por el Cabildo de Fuerteventura, el Gobierno de Canarias, directamente o con el Fondo de Desarrollo de Canarias (FDCAN), por el Gobierno de España a través del Ministerio de Ciencia y Tecnología y por fondos de la Unión Europea por medio de fondos FEDER y/o Next Generation.

1.3. Necesidad no cubierta

Este proyecto nace con el objetivo de cubrir **necesidades clave para el desarrollo sostenible de Canarias**, abordando desafíos históricos y actuales mediante una visión innovadora y estratégica. En primer lugar, busca diversificar la economía local y regional, tradicionalmente dependiente del turismo, impulsando sectores emergentes como la tecnología, la economía azul, la agricultura sostenible o las energías renovables. Esta diversificación reduce la vulnerabilidad ante crisis externas y fomenta un crecimiento más equilibrado.

Además, el proyecto está diseñado para generar nuevas oportunidades a empresas, especialmente a pymes y emprendedores, facilitando su acceso a recursos, formación, financiación y redes de colaboración. Esto dinamiza el tejido empresarial canario y fortalece su competitividad a largo plazo.

Otro eje fundamental es atraer y retener talento, tanto local como internacional, mediante políticas de innovación, calidad de vida y empleo de valor añadido. Apostar por el talento joven y cualificado es clave para frenar la fuga de cerebros y asegurar un relevo generacional preparado.

Finalmente, el proyecto se compromete con la sostenibilidad económica y ambiental, garantizando su viabilidad a largo plazo sin comprometer los recursos naturales de las islas. La eficiencia energética, la gestión circular de recursos y el respeto al entorno forman parte de su ADN.



2. INTRODUCCIÓN A LA CONSULTA PRELIMINAR AL MERCADO

En el periodo 2018-2024 se han captado numerosas fuentes de financiación regionales, nacionales y europeas que ha permitido desarrollar un amplio programa de diseño y construcción de infraestructuras físicas y virtuales, así como el desarrollo de diversas soluciones innovadoras.

El diseño del programa se estructuró gracias a **una primera Consulta Preliminar al Mercado** que se ejecutó entre los años 2018 y 2021, y que contó de con las siguientes fases:

La **primera fase, Expresión de Interés**, fue realizada entre enero y junio de 2018, en la cual se identificaron necesidades y posibles mejoras en servicios públicos de Canarias mediante innovación tecnológica, involucrando a entidades gubernamentales, ciudadanos y empresas.

La **segunda fase del programa CGIP 2030**, Consultas Preliminares al Mercado (CPM), comenzó el 18 de junio de 2018 y se estructuró en tres fases. Su **objetivo fue recopilar información de operadores económicos para preparar futuras licitaciones y promover propuestas innovadoras**, garantizando transparencia y no discriminación. Además, debido al volumen y diversidad de propuestas recibidas, se recurrió al asesoramiento externo y a la realización de estudios conforme a la Ley de Contratos del Sector Público. Tras analizar las propuestas, se redefinieron los retos del programa y se inició una segunda fase de CPM en noviembre de 2018 para completar la información y clarificar alcances. Los informes finales de esta fase se publicaron en 2019 y 2020, proponiendo prioridades para licitar servicios y desarrollar soluciones para la gestión inteligente del medio.

La **fase tercera de las Consultas Preliminares al Mercado del programa CGIP 2030**, fue publicada en 2020 en el perfil del contratante de PTFSa, con el objetivo de desarrollar un centro de investigación y gestión inteligente de servicios públicos mediante operaciones remotas con aeronaves con un presupuesto aproximado de 25 millones de euros.

De cara a vertebrar los próximos 5 años del programa, **PTFSa convoca la Consulta Preliminar al Mercado (segunda del programa)** objeto de este informe para continuar con la prospección del mercado y la búsqueda de tecnologías innovadoras disponibles que fortalezcan cada uno de los cuatro ejes del CGIP2030 y actualizar la primera consulta de CGIP2030.

2.1. Objetivos y requisitos esperados de los retos.

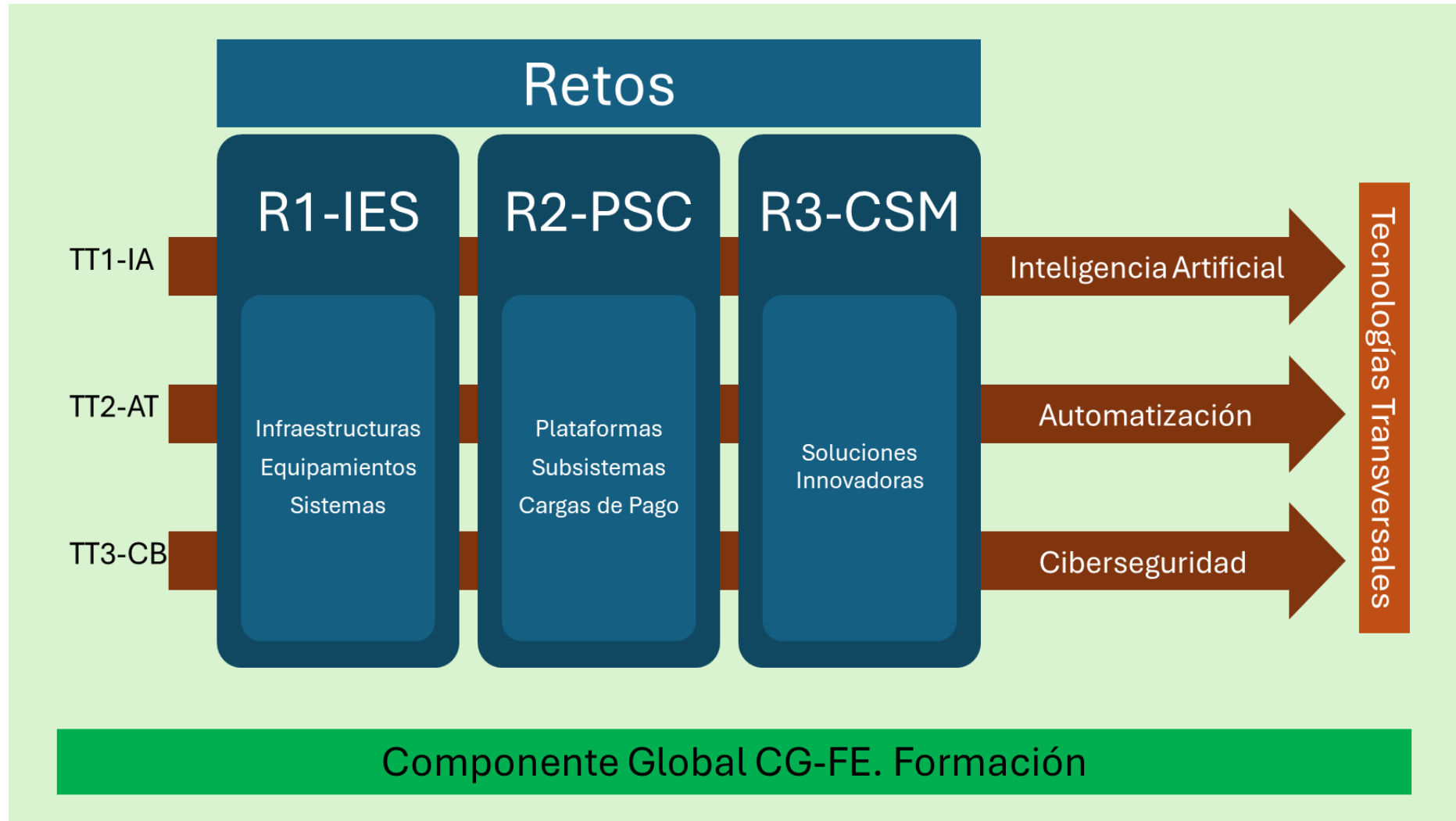
Acorde a los antecedentes vistos, el objetivo de la CPM es doble, ya que pretende, tanto la actualización, como la identificación de nuevas soluciones innovadoras que el mercado pueda proponer para que PTFSa siga posicionándose, a través del marco generado por el CGIP2030, como un centro de referencia nacional y europeo, en la operación, certificación y desarrollo de soluciones innovadoras, con enfoque principal pero no único, de datos recibidos de satélites, de cargas de pago embarcadas en plataformas aéreas UAS de vuelo



persistente o de HALEs o MALEs y smallUAS, de sensores y equipamientos en tierra y de otras fuentes de datos (GIS, Meteorología, etc.).

A partir de las infraestructuras, equipamientos y sistemas, existentes y futuros, del se pretende conocer las posibilidades de desarrollo, integración, operación de plataformas aéreas UAS (persistentes tipo HAPS o HALE/MALE), de smallUAS, globos, satélites, y del procesado de datos con uso de data analytics, inteligencia artificial, automatización, sistemas de ciberseguridad y las posibilidades de creación, y operación de soluciones innovadoras de interés regional, nacional e internacional, abarcando, entre otros, los siguientes ámbitos: seguridad (safety and security), emergencias, defensa, biodiversidad, comunicaciones, movilidad, protección del medio ambiente , comunicaciones, etc.

De esta forma se definen tres **Retos**, tres **Tecnologías Transversales** y un **Componente Global de Formación Especializada**. Las tecnologías y el componente transversal abarcan a los tres Retos en los ámbitos y disciplinas que el PTFSA considera prioritarios, que se esquematizan en el diagrama siguiente:



Retos

Estos tres retos pretenden impulsar la continuación de las acciones realizadas y futuras del PTFSa, de forma que en su conjunto constituyan una referencia a nivel internacional como *Centro tecnológico* especializado en la generación de misiones y casos de uso de alto nivel grado de innovación y aplicabilidad a la sociedad y el ciudadano. Dichos retos son consecutivos, integrados y complementarios.

Reto 1 (R1-IES): Infraestructuras, Equipamientos y Sistemas

Este reto constituye la base sobre la que se debe sustentar la CPM y sobre la cual se desarrollarán las actividades de I+D+i propuestas. Entendemos por esto, hacer uso de todas las **Infraestructuras y capacidades** existentes y futuras en el Parque Tecnológico de Fuerteventura:

- Mejoras en el Stratoport (pista, calles de rodadura, balizamiento, etc.)
- Mejoras y desarrollo de nuevos hangares asociados
- Nuevos centros de Simulación
- Nuevos Centro de Control
- Mejoras en el GIC y Data Analytics (procesado y visualización de los resultados de las soluciones innovadoras y misiones).

Estas infraestructuras se podrán complementar con una nueva serie de Equipamientos, entre los que, a modo de ejemplo y de forma no limitativa ni exhaustiva, se pueden incluir:

- Radar secundario que permita la supervisión de las plataformas aéreas y su tráfico circundante,
- Sistema C-UAS que posibilite la detección de aeronaves intrusas de forma que genere zonas de ensayo seguras con alertas para aeronaves no colaborativas
- Equipos de predicción meteorológica avanzada (LIDAR, radar, radiosondas, etc.)
- Equipos de comunicaciones específicos (5G/6G, comunicación satélite, etc.)
- Otros equipamientos adicionales que puedan surgir de la CPM.

Y una implementación de posibles **Sistemas**:

- De Comunicación redundante que garantice una alta fiabilidad de comunicación entre todos los actores involucrados en las misiones,

- Herramientas para predicción meteorológica avanzada que contenga un sistema de recogida, visualización, observación, distribución y almacenamiento de datos que permita generar un sistema predictivo a corto plazo,
- Sistema de estructuración del Espacio Aéreo que permita canalizar y gestionar las diferentes plataformas aéreas que operen en el PTFSa en los diferentes niveles de vuelo y en el entorno de integración ATM/UTM.
- Implementación servicios U-space
- Gemelos Digitales del PTFSa que posibilite la modelización y simulación de operaciones y actuaciones, incluido el ámbito de ciberseguridad, en el entorno del Stratoport
- Sandbox Regulatorio que constituya un centro de ensayos, homologación y certificación con el fin de avanzar en el desarrollo del marco normativo basado en el desarrollo de los casos de uso, soluciones y misiones realizadas en el marco de los diferentes proyectos presentes y futuros;
- Space based ADS-B
- Sistemas de Space situational awareness
- Space surveillance tracking
- Así como todos aquellos sistemas que puedan surgir de la CPM.

De esta forma, el conjunto de Infraestructuras, Equipamientos y Sistemas son la base sobre la que se sustentará el desarrollo de los siguientes retos.

Reto 2 (R2-PSC): Plataformas, Subsistemas y Cargas de Pago

Se entiende este reto como el desarrollo de diferentes **plataformas aéreas no tripuladas UAS**:

- HAPS-LTA
- HAPS-HTA
- MAPS
- HALE
- Small UAS (MALE y VLL)
- Globos

- Satélites

Así como sus **subsistemas**:

- Comunicaciones
- Navegación
- Vigilancia, CNS
- Safety
- Automatización -DAA, FHA, FTS
- Transmisión de datos
- Computación on board, edge-computing o clud-computing

Y el desarrollo, ensayos e integración de **cargas de pago** embarcadas:

- RGB
- Infrarrojo
- Multiespectral
- Hiperespectral
- SAR, LIDAR

Y **datos e imágenes de fuentes satelitales** complementarias:

- COPERNICUS
- Futura constelación Atlántica
- Otras fuentes de datos

De forma que el resultado de la integración entre diferentes plataformas, diferentes sistemas y diferentes sensores, con el soporte proporcionado por el **R1-IES**, puedan proporcionar un conjunto de soluciones innovadoras y misiones que posibiliten el máximo rendimiento, eficiencia y aplicaciones al ciudadano y la sociedad.

Asimismo, se deberán de integrar, no solo las plataformas aéreas no tripuladas, subsistemas y sensores existentes en el PTFSA, sino también **aquellas otras plataformas**,

subsistemas y sensores que, por su carácter innovador y su alto desarrollo tecnológico, proporcionen un elemento diferenciador en las soluciones buscadas.

De igual forma, este reto comprende también **las operaciones y fases complementarias del uso de sus componentes**, es decir, debe llevar asociado un alto nivel de I+D+i y una integración que, en su caso, requerirá de **montaje, fabricación, ensamblaje, mantenimiento y/o certificación**, y un uso con un alto nivel de automatización, con aplicación de inteligencia artificial y con el cumplimiento de los estándares de ciberseguridad.

De esta forma, el **R1-IES**, junto con el conjunto de Plataformas, Sistemas y Cargas de Pago (**R2-PSC**), deben ser la base sobre la que se sustentará el desarrollo del siguiente reto.

Reto 3 (R3-SI). Soluciones Innovadoras

El desarrollo de los dos retos anteriores tiene como objetivo principal el desarrollo y validación de diferentes **Casos de uso** (interacción usuario/sistema), que darán lugar a **Soluciones Innovadoras** (resolución de una necesidad) y que, en su conjunto, generarán una **Misión** que repercutirá en el Ciudadano y la Sociedad (objetivo fundamental).

De esta forma, en este reto se entiende por **Misión** el objetivo de aumentar la seguridad, la conservación de la biodiversidad, la minimización de los efectos de todo tipo de catástrofes, el mantenimiento de la seguridad en defensa, potenciar la comunicación como herramienta global y potenciar las energías sostenibles a partir de la movilidad aérea.

Para llevar a cabo estas misiones, este reto se basará y hará uso de los dos retos anteriores con el fin de desarrollar **Soluciones Innovadoras** en los siguientes ámbitos: **Seguridad, Emergencias, Biodiversidad, Comunicaciones, Movilidad y Defensa**, que deberán estar basados en los correspondientes y necesarios **Casos de uso**.

El resultado final del reto debe ser un producto cercano a la comercialización, partiendo de un TRL6-7.

Las soluciones innovadoras propuestas deben:

- i. Complementar o ampliar las soluciones que están en desarrollo por PTFSA y que se han detallado en este documento, o;
- ii. Plantear nuevas soluciones innovadoras, en las áreas de las **emergencias, seguridad, defensa, comunicaciones, medioambiente, logística, economía azul, movilidad**, etc. como pudieran ser, entre otras:
 - a. Cartografía
 - b. Comunicaciones cuánticas

- c. Control pesca furtiva
- d. Subida del nivel de agua del mar (inundación zonas costeras)
- e. Monitorización de zonas inundables fluviales o interiores
- f. Burbujas comunicaciones
- g. Cartografía 3D
- h. Monitorización de infraestructuras críticas
- i. Contaminación marina

- **Tecnologías Transversales**

Asociado a los tres retos horizontales anteriores (integrados, consecutivos y complementarios) se establecen **tres tecnologías transversales susceptibles de ser aplicables** al conjunto de los retos horizontales **en todo proceso que lo requiera**.

Tecnología Transversal 1 (TT1-IA): Inteligencia Artificial)

La IA es una tecnología necesaria para los procesos planteados en esta CPM. Esta tecnología deberá ser desarrollada e integrada acorde a las necesidades de cada reto, donde deberá quedar definida su confiabilidad, trazabilidad y mitigación de riesgos en la integración y ejecución de los procesos de IA donde se aplique, siendo estos parámetros definitorios y obligados siempre que use la IA en alguno de los retos.

Asimismo, deberá ser acorde a lo establecido en el *Reglamento (UE) 2024/1689 del Parlamento Europeo y del Consejo de 13 de junio de 2024* por el que se establecen normas armonizadas en materia de inteligencia artificial, y en el ámbito aeroespacial, deberá seguir las líneas establecidas en el *EASA Artificial Intelligence Roadmap 2.0 de mayo 2023* y del *EASA Concept Paper on Artificial Intelligence (AI) and Machine Learning (ML)* de marzo 2024.

De esta forma, la IA debe estar incluida en los retos horizontales acorde a lo establecido en este reto transversal, en la medida y procesos que así lo requieran.

Tecnología Transversal 2 (TT2-AT): Automatización

El desarrollo tecnológico del ámbito aeroespacial, donde la automatización es un objetivo futuro que conseguir, y como consecuencia del carácter innovador de esta CPM, se establece un marco transversal de automatización cuyo objetivo es establecer e integrar estos procesos de automatización en el ámbito de las plataformas aéreas no tripuladas persistentes, o no, y sus subsistemas, acorde al desarrollo que se vaya estableciendo a nivel europeo según al

documento publicado por JARUS el 12 de enero de 2024: *JARUS-Whitepaper-Automation-of-the-Airspace-Environment-v1.0*.

De esta forma, los procesos de automatización de plataformas aéreas no tripuladas persistentes, o no, y sus subsistemas, deberán estar incluidos en los retos horizontales en la medida y procesos que así lo requieran, en función del desarrollo de este proceso de automatización acorde a la normativa europea vista.

Tecnología Transversal 3 (TT3-CB): Ciberseguridad

La Ciberseguridad es clave para mantener la integridad, garantía, robustez y seguridad de los procesos llevados a cabo en los retos horizontales donde sea susceptible de ser aplicada.

Diferenciamos entre la **Ciberseguridad** establecida para los productos, servicios y procesos de **TIC** establecidos en el marco de los retos horizontales que deberá ser acorde a lo establecido en el *Reglamento (UE) 2019/881 del Parlamento Europeo y del Consejo de 17 de abril de 2019* relativo a ENISA (Agencia de la Unión Europea para la Ciberseguridad) y a la certificación de la ciberseguridad de las tecnologías de la información y la comunicación, y a la modificación de dicho Reglamento (UE) 2019/881 en lo que se refiere a los servicios de seguridad gestionados, que entró en vigor el 15 de enero de 2025.

Y la **Ciberseguridad Aeroespacial**, establecida para que todo el ecosistema y actores participantes apliquen el nivel adecuado de rigor en la seguridad de la información, basado en pruebas de requisitos de seguridad, robustez y pruebas de vulnerabilidad con el fin de reducir los riesgos de seguridad en etapas tempranas y, como consecuencia, minimizar los impactos negativos en los resultados de los retos horizontales desarrollados. Acorde al *Marco de referencia para la Seguridad de los Sistemas de Información Aeronáutica* (ED-201A, y otros, ED-202A; ED-204A; ED-205A; ED-206A) serán utilizados para abordar áreas relevantes en los retos planteados en esta CPM y que abarcarán las operaciones de sistemas de aeronaves no tripuladas persistentes y small UAS, así como las infraestructuras del Stratoport e infraestructuras asociadas a esta, los equipamientos y sistemas, y la gestión del tráfico aéreo (ATM/UTM-U-space). Asimismo, JARUS ha publicado en junio de 2024 las *Guidelines on SORA Cyber Safety Extension*, lo cual es un inicio de integración de la ciberseguridad en la seguridad operacional, y que deberá ser tenido en cuenta a medida que se vaya desarrollando esta metodología.

De esta forma, la ciberseguridad se incluirá en los retos horizontales acorde a lo establecido apartado, en la medida y procesos que así lo requieran.

- **Componente Global (CG-FE): Formación Especializada.**

Asociado a cualquier desarrollo tecnológico que conlleve la integración de diferentes sistemas y, cuyo objetivo es generar nuevas soluciones innovadoras, es necesario y obligatorio la

realización de una formación especializada que permita implantar de forma efectiva el desarrollo de esa tecnología en la sociedad.

PTFSA considera fundamental la parte de formación, y acorde a esto, pretende impulsar una formación especializada por niveles y sectores tecnológicos que, en su conjunto, dé lugar a la generación de nuevos perfiles profesionales que sean capaces de llevar a cabo el impulso, seguimiento y aplicación a la sociedad de los tres retos vistos anteriormente.

De esta forma, se pretende establecer diferentes niveles de formación y tecnologías asociadas al conjunto de los **Retos Horizontales y Transversales**:

- Nivel 1: **Formación Especializada y/o Profesional**: pilotos UAS, controladores aéreos, expertos en meteorología, analistas de misión, sensórica embarcada, análisis de datos, desarrollo de comunicaciones, IA, Ciberseguridad y Automatización, etc.

Diseño de ciclos formativos de Formación Profesional o similares podrían desarrollarse en Sistemas Aéreos No Tripulados; Ciberseguridad Aérea; Sistemas de Predicción Meteorológica Avanzada; Inteligencia Artificial aplicada a soluciones innovadoras, etc.

- Nivel 2: **Formación Máster (Curso Experto)** de alta especialización que englobe diversos componentes y procesos como pudiera ser un Curso Experto en Sistemas Aéreos No Tripulados; en Ciberseguridad Aeronáutica; o en desarrollo de soluciones en áreas prioritarias de PTFSA con Inteligencia Artificial.

Para ello pone a disposición, tanto las infraestructuras de PTFSA, como los recursos para el desarrollo de los retos anteriores y la experiencia obtenida en la validación de las misiones, soluciones innovadoras y casos de uso.

2.2. Descripción del ámbito de actuación de la Consulta.

El objeto de la Consulta Preliminar del Mercado es recopilar la información necesaria para preparar, en los próximos años, una o varias eventuales contrataciones públicas en el marco del Programa Canarias Geo Innovation Program 2030 e informar a los operadores económicos acerca de sus planes y requisitos de contratación.

Esta consulta buscaba promover la participación de personas físicas o jurídicas interesadas en la presentación de soluciones destinadas a dar respuesta a los retos publicados la consulta, mediante la utilización de tecnologías que superen las prestaciones de las existentes actualmente en el mercado.

Concretamente se pretendía que, a partir de los resultados de la Consulta Preliminar al Mercado, se pueda contar con el conocimiento suficiente sobre las soluciones más innovadoras que el mercado podría desarrollar para definir las especificaciones funcionales

y requisitos de las distintas licitaciones que se puedan convocar, en el marco del CGIP2030 en los próximos años.

La consulta ha sido abierta y se ha dirigido a personas físicas o jurídicas, públicas o privadas, incluidos los operadores activos en el mercado, interesados en solucionar los retos de la propia consulta, puesto que, al tratarse el proyecto, de un programa de innovación, es especialmente difícil para el órgano de contratación conocer las soluciones que puede ofrecer el mercado para cubrir las necesidades descritas.

Por ello se ha hecho imprescindible consultar a los operadores económicos en activo que poseen el conocimiento técnico sobre la materia, con el objetivo de tener un mayor conocimiento sobre las posibles formas de enfocar la solución y, por tanto, conseguir unos mejores resultados. Asimismo, se trata de obtener información suficiente para poder definir las prescripciones técnicas de una futura licitación, si así se considerase.

En este sentido la consulta al mercado se ha regulado cumpliendo con los parámetros previstos en el artículo 115 de la LCSP, garantizándose especialmente que ningún operador adquirirá ningún tipo de ventaja en futuras licitaciones por su participación en la consulta. Por tanto, se ha señalado que no es objetivo de la esta consulta preliminar obtener propuestas finales. Igualmente se ha garantizado que, la participación en la misma no ha supuesto causa de incompatibilidad para la participación en futuras licitaciones dado que no se colaborará en modo alguno en la elaboración de los expedientes de contratación.

Se ha admitido la presentación de varias soluciones por una misma persona física o jurídica, ya sea individualmente o de forma conjunta con otras.

A continuación, y a modo de resumen, se presenta un resumen gráfico de las principales acciones que se han realizado en el marco de la Consulta Preliminar al Mercado:



Imagen 1: Resumen gráfico del desarrollo de la CPM

2.3. Ejecución de la CPM

La consulta se publicó el 21 de mayo de 2025, y el plazo finalizó el 30 de junio de 2025.

En la consulta se admitía la presentación de varias propuestas por una misma persona física o jurídica, bien individualmente o de forma conjunta con otros. Es importante tener en consideración que, desde el primer momento, se trasladó a los participantes que la participación en la convocatoria no suponía, por parte de la Administración, ningún deber de financiación o aceptación de las propuestas presentadas, y que la participación en la consulta preliminar al mercado no otorgaba ningún derecho ni ninguna preferencia respecto a la adjudicación de los contratos que se pudiesen celebrar con posterioridad en el ámbito del objeto de esta resolución.

En el desarrollo de la consulta participó, por parte del Parque Tecnológico de Fuerteventura, el siguiente personal técnico:

- Eduardo Pereira (Gerente del Parque Tecnológico de Fuerteventura)
- Raquel Jorge Perdomo (Responsable Área Jurídica de PTFSa)
- Ayose J. Kim Hernández (Responsable del Área Económico-Administrativa y de Contratación de PTFSa)
- Jorge Ferreira (Responsable de gestión presupuestaria y financiación de proyectos)
- Sergio Díaz (Responsable Del Área De Programas Especiales Y Proyectos Estratégicos)
- Álvaro Lopez (Director de la Oficina Técnica y Consultor Senior)
- Miguel Fanjul (Ingeniero en UAS)

Adicionalmente, el PTFSa contó con el asesoramiento y apoyo de la empresa SIDI CONSULTORÍA Y GESTIÓN S.L.U (de nombre comercial, y en adelante, KNW), como adjudicatario del correspondiente contrato de asistencia técnica.

Estos asesores acompañaron al personal técnico de PTFSa a lo largo de todo el proceso de CPM, incluyendo el evento informativo de presentación de la consulta y las reuniones con las entidades, aportando su conocimiento y experiencia en el ámbito de la Compra Pública de Innovación y las CPM y apoyando operativa y administrativamente en el desarrollo de los trabajos, difusión de la convocatoria, organización y participación en el evento de presentación, soporte en la evaluación de las propuestas recibidas, entrevistas con entidades participantes en la CPM y participación en reuniones internas de seguimiento.

Evento de Presentación de la CPM

El 20 de mayo de 2025 se celebró de manera online la Jornada de lanzamiento de la consulta preliminar al mercado de los retos del Proyecto, dirigida a empresas y entidades de innovación interesadas en participar en el proyecto impulsado por PTFSa. El evento fue retransmitido en streaming vía Teams.

En dicho evento, se contó, entre otros, con la presencia de **Doña Lola García**, Presidenta del Cabildo de Fuerteventura, D. **Rayco de León** (Consejero de Cultura, Patrimonio Cultural e Innovación, Cabildo de Fuerteventura), y D. **Eduardo Pereira** (Gerente del PTFSa).

Se incluye a continuación la agenda de la jornada:

10:30-10:45 Bienvenida institucional

Lola García (Presidenta del Cabildo de Fuerteventura)

David Pérez Dionis (Director General Coordinación Orgánica y Proyectos Estratégicos Gobierno de Canarias)

10:45-11:05 Antecedentes del programa

Eduardo Pereira (Gerente del PTFSA)

11:05-12:05 Retos de la CPM

Visión General: Eduardo Pereira (Gerente del PTFSA)

R1-IES: Sergio Díaz (Responsable del área de Programas Especiales y Proyectos Estratégicos)

R2-PSC: Álvaro López (Director de la Oficina Técnica y Consultor Senior)

R3-CSM: Miguel Fanjul (Ingeniero en UAS)

TT: Jorge Ferreira Gómez (Responsable de gestión presupuestaria y financiación de proyectos)

CG-Formación Especializada: Israel Quintanilla (Experto en UAS y Asesor CGIP2030)

12:05-12:20 Como Participar en la CPM

Manuel Varela Rey (Socio Director de Knowsulting)

12:20-12:30 Preguntas de los asistentes

12:30 Cierre del evento

Rayco de León (Consejero de Cultura, Patrimonio Cultural e Innovación, Cabildo de Fuerteventura)

Formulario para entidades participantes

Con el fin de poder obtener la mayor cantidad de información sobre las propuestas de solución y las características de las empresas, dentro de la convocatoria de la CPM, se incluyó un anexo con un formulario de respuesta (disponible como Anexo I en este documento), que fue cumplimentado por parte de todas las entidades participantes. Este formulario se puso a disposición del público en el Perfil del Contratante de PTFSa y en la página web del proyecto.

Propuestas presentadas

Durante el periodo de presentación de propuestas - que abarcó desde la publicación en el Perfil del Contratante hasta el 21 de junio de 2025 - se recibieron 29 propuestas para solucionar los retos inicialmente planteados.

A continuación, se presenta el listado de entidades participantes en esta convocatoria.

N.º	Acrónimo Proyecto	Empresa
1	EGDT2	AERTEC
2	VERTIPUERTOS	BLUENEST
3	FIPHaS	CT Ingenieros A.A.I S.L
4	CUAS-SSI	DANIEL SIERRA
5	COASTAL-EYE	AEROLASER SYSTEM S.L. CARTOGRAFÍA DE CANARIAS S.A.
6	GEOATLAS-CAN	EVM Group – SKT Live
7	GEOCANARY	MNX Online S.L.
8	eCA (eVTOL Canary Airlines)	Murzilli Consulting
9	SORAE	Murzilli Consulting
10	EC-HAPS	Murzilli Consulting
11	Ext- ETM	Murzilli Consulting
12	CERT	Murzilli Consulting
13	RegUyH	Murzilli Consulting

14	BHSat	GRUPO OESIA: INSTER TECNOLOGÍA Y COMUNICACIONES, S.A.
15	AtSat Leo Ku	GRUPO OESIA: INSTER TECNOLOGÍA Y COMUNICACIONES, S.A.
16	ALBOR	Orbital Sistemas Aeroespaciales, S.L.U.
17	PGS MuM-T	PEGASUS
18	SOKO	SKYFLARE
19	NEXO	TANDEM
20	RPV 5G-SA	TELEFONICA
21	APIs	TELEFONICA
22	HAPS4HTA	Telespazio Ibérica
23	SAR4HAPS	Telespazio Ibérica
24	SENSOR4HAPS	Telespazio Ibérica
25	SIGINT4HAPS	Telespazio Ibérica
26	HAPS4QKD	Telespazio Ibérica
27	GIC4Emergencias	Telespazio Ibérica
28	GIC4Maritimo	Telespazio Ibérica
29	Safety4Earth	Telespazio Ibérica

Finalizado el plazo de presentación de propuestas, PTFSA llevó a cabo el estudio de todas y cada una de las propuestas presentadas y seleccionó aquellas que mejor se adecuaban a los retos establecidos.

Entrevistas y reuniones de trabajo con las entidades participantes

Las bases de la convocatoria preveían la posibilidad de realizar reuniones con los participantes de forma que se pudiera profundizar en la información aportada, o abordar posibles dudas o cuestiones surgidas durante el análisis de la propuesta.

Tras la recepción y análisis de las propuestas presentadas por las entidades participantes, PTFSA recurrió a esta posibilidad y mantuvo entrevistas individuales y reuniones de trabajo con algunas de ellas. Durante dichas entrevistas y reuniones las empresas presentaron sus soluciones en detalle, y el personal responsable del proyecto tuvo la oportunidad de profundizar en cada una de ellas. En dichas entrevistas y reuniones participaron diferentes miembros del equipo técnico de PTFSA y, al menos, uno de los expertos de la empresa KNW.

En total, se mantuvieron entrevistas o reuniones de trabajo en el marco de las propuestas presentadas por 7 entidades diferentes:

ENTIDADES ENTREVISTADAS (por fecha)	Fecha	Hora
AEROLASER	25-07-2025	11:00h
AERTEC	28-07-2025	12:00h
ORBITAL	28-07-2025	13:00h
TECNOBIT (OESIA)	29-07-2025	11:00h
INSTER (OESIA)	30-07-2025	11:00h
MURZILLI	31-07-2025	12:00h
BLUENEST	31-07-2025	13:00h

Se solicitaron ampliaciones de información a algunas empresas participantes con el objeto de obtener un mayor nivel de detalle y de homogeneizar la información recibida.

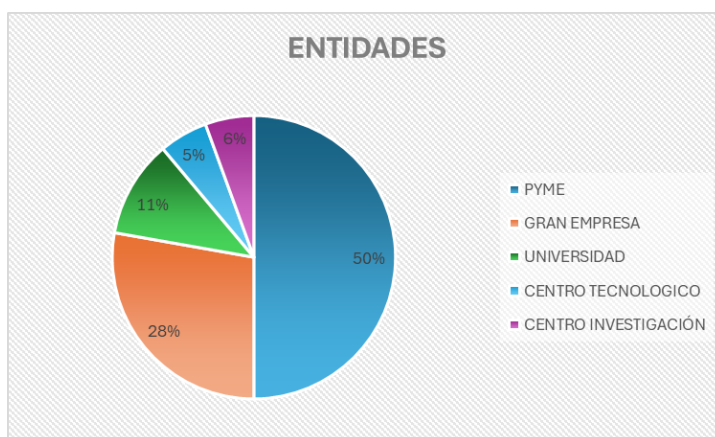
Una vez finalizado el periodo de entrevistas, se procedió a analizar toda la información disponible y a la redacción del presente informe.

3. RESULTADO DE LA CONSULTA PRELIMINAR AL MERCADO

En primer lugar, es preciso apuntar que el proceso de gestión de la información para los trámites de la CPM ha funcionado correctamente; en todo momento han estado disponibles los formularios, presentaciones y demás documentos en la web del proyecto y en el Perfil del Contratante de PTFSa.

3.1. Datos de participación.

Como ya se ha mencionado en el punto anterior, durante el periodo de presentación de propuestas - que abarcó desde la publicación en el Perfil del Contratante hasta el 21 de junio de 2025 - se recibieron 29 propuestas de participación en las que alguna entidad presentó varias propuestas a diferentes retos, sumando en total 18 entidades. La composición de estas entidades estaba formada por: 9 PYMES, 5 grandes empresas, 1 centro tecnológico, 1 centro de investigación y 2 universidades.



A continuación, se detalla la distribución que conformaba las entidades, y el grado de interés y adecuación de las propuestas a las necesidades y requisitos del PTFSa.

Ámbito de actuación		Número propuestas	Interés		
			Alto	Medio	Bajo
1	Infraestructuras Equipamientos y Sistemas (R1 IES)	18	6	2	10
2	Plataformas, Subsistemas y Cargas de Pago (R2 PSC)	21	6	4	11
3	Soluciones innovadoras (R3 CSM)	23	8	3	12
4	Inteligencia Artificial (TT1 IA)	21	5	3	13
5	Automatización (TT2 AT)	20	6	1	13

6	Ciberseguridad (TT3 CB)	18	3	2	13
7	Formación Especializada (CG FE)	5	1	0	4

3.2. Principales datos de las propuestas de solución

Una vez cerrado el plazo de la presentación de propuestas se procedió a su análisis. Se presenta a continuación el resultado de este análisis:

- La mayoría de las propuestas recibidas aportan soluciones a varios de los retos planteados, ofreciendo soluciones diversas. Algunas de estas soluciones no se consideran viables por diferentes motivos (presupuesto, tecnología, duración del proyecto, nivel de madurez tecnológica, etc.). Se han identificado 7 entidades que aportan que ofrecen 11 propuestas interés para el PTFSa, según las necesidades actuales del CGIP2030.
- Nivel de madurez tecnológica: La gran diversidad de soluciones y retos planteados hacen que el nivel de madurez tecnológico varíe en gran medida entre las diferentes soluciones planteadas, con valores entre TRL3 y TRL7.
- Presupuesto estimado para este ámbito de actuación: En función de los retos que abordan las diferentes soluciones aportadas el presupuesto varían de manera significativa. Los valores varían entre los 500k y los 24M €.

3.3. Resumen de las propuestas

A continuación, se recoge el resumen de todas las propuestas presentadas y las tecnologías propuestas por cada una. La información que se incluye en el presente informe se ha extraído del apartado "resumen de las propuestas" o "descripción de la posible idea que pueda satisfacer la necesidad planteada" del formulario de participación (véase Anexo I), en el que expresamente se indica que la información contenida en dicho apartado podrá ser incorporada, total o parcialmente al informe público de resultados.

A la vista de tal previsión, la información que a continuación se expone es susceptible de publicación, y en ningún caso ha sido declarada confidencial por ninguno de los participantes.

Se adjuntan, como Anexo II al presente informe, los datos de autorizaciones sistematizados por propuesta.

Entidad	Acrónimo	Resumen
---------	----------	---------

AERTEC	EGDT2	Despliegue de una red de Ground Data Terminals (GDT) distribuidas en las siete islas del archipiélago canario, con el objetivo de habilitar operaciones BVLOS del sistema aéreo no tripulado TARSIS ISTAR. El sistema se desplegará inicialmente desde Fuerteventura y se extenderá a lo largo de todas las islas mediante una arquitectura de comunicaciones en malla, asegurando cobertura continua para misiones ISTAR (Inteligencia, Vigilancia, Adquisición de Objetivos y Reconocimiento).
CT Ingenieros A.A.I S.L	FIPHaS	FIPHaS es una solución de observación, comunicaciones críticas, posicionamiento y análisis inteligente bajo una plataforma estratosférica tipo HAPS y un Sistema Operativo común que incorpora en cada fase operativa medidas avanzadas de seguridad y ciberseguridad e integra criterios de sostenibilidad y energías verdes.
AEROLASER SYSTEM S.L. CARTOGRAFÍA DE CANARIAS S.A.	COASTAL-EYE	Desarrollo de una solución para la monitorización dinámica y control de cambios de la costa canaria. Se cubrirían los primeros 500 metros de costa, así como la parte sumergida, alcanzado profundidades de -10 a -15 metros.
EVM Group – SKT Live	GEOATLAS-CAN	Desarrollo de un gemelo digital de Canarias y Africa, con el objetivo principal es hacer el catastro de Ghana y utilizar tecnologías como blockchain para certificación digital de títulos, usando el Stratobus, usando drones y un MALE que van a construir y presupuestan
MNX Online S.L.	GEOCANARY	Creación de un espacio de datos geoespacial y aeroespacial inteligente que responda a la necesidad crucial de PTFSa de gestionar y explotar, de forma segura e innovadora, los crecientes volúmenes de datos generados en el marco del "Canarias Geo Innovation Program 2030". A diferencia de los modelos centralizados, GEOCANARY se concibe como un sistema descentralizado, donde los datos permanecen bajo el control de sus propietarios originales, garantizando así su soberanía.

Murzilli Consulting	eCA	Creación y puesta en marcha de un operador aéreo comercial y COE (Certificado de Operador Especial) con plataformas eVTOL para desde turismo hasta emergencias.
Murzilli Consulting	SORAE	Desarrollo de un SORA estratosférico: adaptar una metodología reconocida (SORA) a un entorno innovador como el suborbital, facilitando futuros marcos regulatorios.
Murzilli Consulting	EC-HAPS	Análisis técnico-operacional sobre la aplicabilidad de tecnologías de Electronic Conspicuity (EC) en plataformas HAPS
Murzilli Consulting	Ext- ETM	Evolución del marco de gestión del tráfico no tripulado (UTM) hacia un modelo extendido de Gestión de Tráfico Emergente (ETM), capaz de integrar de forma segura y coordinada las operaciones de vehículos espaciales que transitan temporalmente por el espacio aéreo durante sus fases de ascenso, vuelo suborbital, reentrada o recuperación.
GRUPO OESIA: TECNOBIT, S.L.U.	AURORA	Carga útil inteligente para HAPS con capacidades de inteligencia de señales y conocimiento del entorno. Es una carga útil avanzada enfocada en la obtención, procesamiento y análisis de información del entorno.
GRUPO OESIA: INSTER TECNOLOGÍA Y COMUNICACIONES, S.A.	BHSat	Creación de una terminal para 5G a partir de red de comunicaciones LEO, que dota de conectividad satelital de baja orbita, permitiendo de dar conexión de datos en aquellas zonas del HUB en donde se instalen dispositivos y no llegue el anillo de fibra.
GRUPO OESIA: INSTER TECNOLOGÍA Y COMUNICACIONES, S.A.	AtSat Leo Ku	Terminal de comunicaciones satelitales LEO embarcado en vehículos aéreos no tripulados de altas prestaciones ligero y de dimensiones comedidas, con gran capacidad de adaptarse a las distintas configuraciones de UAVs, dependiendo de las características y misiones encomendadas al vehículo aéreo en cuestión.
Orbital Sistemas Aeroespaciales, S.L.U.	ALBOR	Construcción de un HAPS de arquitectura híbrida aeronáutica-aerostática

		combinando la sustentación aerodinámica y flotación aerostática para operaciones persistentes de vigilancia, comunicaciones y observación.
Telespazio Ibérica	HAPS4HTA	Desarrollo de un HAPS-HTA. Son conscientes de las dificultades y los riesgos y los detallan, manteniendo un margen de 4 años para la ejecución del proyecto.
Telespazio Ibérica	SENSOR4HAPS	Desarrollo de una cámara multiespectral capaz de operar en un entorno tan extremo como es el estratosférico y adquirir imágenes en visible (VIS), infrarrojo cercano (NIR) e infrarrojo de onda corta (SWIR).
Telespazio Ibérica	SAR4HAPS	Desarrollo de un sensor SAR para HAPS-HTA diseñado para ofrecer capacidades de observación todo tiempo, día y noche, en entornos críticos como vigilancia marítima (detección de embarcaciones irregulares, seguimiento de flotas, vigilancia de áreas protegidas), monitorización de incendios forestales y respuesta ante emergencias naturales o antrópicas.
Telespazio Ibérica	SIGINT4HAPS	Diseño e implementación de un sistema de inteligencia de señales (SIGINT) embarcado en una plataforma estratosférica HAPS, capaz de operar de forma persistente sobre áreas de interés para captar, clasificar y analizar emisiones electromagnéticas. Esta solución se orienta a misiones de vigilancia estratégica, control del espectro radioeléctrico y protección de infraestructuras críticas.
Telespazio Ibérica	HAPS4QKD	Desarrollo de una solución innovadora de distribución de clave cuántica (Quantum Key Distribution – QKD) mediante HAPS. Despliegue de una plataforma HAPS con carga de pago QKD y dos OGS en dos emplazamientos de canarias
Telespazio Ibérica	GIC4Emergencias	Plataforma integral y multidisciplinaria de gestión de emergencias que contempla la incorporación de sensores HAPS, incluyendo tecnologías multiespectrales, que permitirán una cobertura territorial completa y monitoreo en tiempo real.

Telespazio Ibérica	GIC4Maritimo	Evolución del actual GIC hacia una plataforma integral de vigilancia marítima que aproveche las capacidades emergentes de los sistemas HAPS
Telespazio Ibérica	Safety4Earth	La solución planteada consiste en el diseño, desarrollo e implementación de una estación terrestre avanzada para defensa planetaria, capaz de detectar, rastrear, caracterizar y predecir el comportamiento de objetos cercanos a la Tierra
SKYFLARE	SOKO	Helicóptero no tripulado en fase de desarrollo y preindustrialización, que combina alta capacidad de carga, autonomía y alcance con modularidad, adaptabilidad por misión y fabricación íntegramente española.
BLUENEST	VERTIPUERTOS	Despliegue físico de la vertipuertos acompañado de sensórica avanzada que puede ser móvil (instalado en una furgoneta con 2 posiciones de control y almacenaje de drones) o fijo (sensores sobre mástiles y vallado con control de acceso)
DANIEL SIERRA	CUAS-SSI	El sistema CUAS-PTF combina una red distribuida de sensores RF de bajo coste, módulos acústicos MEMS y análisis de señal basado en IA para la detección, clasificación y geolocalización de drones en el área del parque tecnológico.
PEGASUS	PGS MuM-T	Solución integral que permita la interoperabilidad efectiva entre aeronaves tripuladas (helicópteros ligeros y medianos) y no tripuladas (UAS multirrotor y VTOL de ala fija) en escenarios de emergencia, vigilancia ambiental, control del territorio y biodiversidad, bajo entornos regulados por espacio aéreo U-SPACE y CTR (SIC)
TELEFONICA	RPV 5G-SA	Red Privada Móvil dedicada para PTFSa con CORE 5G SA en Alta disponibilidad con el objetivo de proporcionar un servicio conectividad outdoor 5G para la realización de pruebas de UAVs y proporcionar servicio de conectividad.
TELEFONICA	APIs	Integración de APIs estandarizadas Open Gateway, que habilitan la planificación,

		ejecución y monitorización de vuelos autónomos de drones mediante el acceso a información crítica.
TANDEM	NEXO	Diseño estratégico y conceptual aplicado a servicios, interfaces y la validación de productos físicos orientados a misión, que permita transformar datos aeroespaciales, satelitales y sensoricos en herramientas operativas accesibles para usuarios, institucionales y técnicos en los ámbitos de emergencias, biodiversidad, comunicaciones, defensa y movilidad.

3.4. Conclusiones extraídas y decisiones alcanzadas

De acuerdo con la información recibida del mercado durante el proceso de CPM, se concluye que no existe en el mercado una solución que integre todos los requisitos funcionales descritos en los diferentes retos propuestos por el PTFSa y que, para abordar todo el alcance planteado, será necesario poner en marcha diferentes iniciativas que aborden algunos desarrollos tecnológicos específicos.

Como se ha comentado ya, se presentaron un total de 29 propuestas. Todas estas se analizaron y se clasificaron según su grado de interés en los diferentes aspectos tratados en el proyecto atendiendo a su grado de innovación, su viabilidad técnica y económica, el plazo de ejecución previsto y alineamiento para satisfacer las necesidades y los requisitos definidos.

La siguiente tabla presenta el resultado de este análisis:

Entidad	Acrónimo	Evaluación	Alineación con las necesidades del PTSA
AERTEC	EGDT2	La solución propuesta cubre parcialmente el alcance de los retos propuestos con soluciones innovadoras. El presupuesto es elevado. El proyecto está muy focalizado en un determinado modelo de aeronave.	No se centra en los aspectos más prioritarios del PTFSa, por lo que a corto plazo no se cuenta con presupuesto para implementar una solución como la planteada
CT Ingenieros A.A.I S.L	FIPHaS	La solución planteada presenta demasiados riesgos para una correcta implementación. El presupuesto es muy alt.	Se identifican ciertas incertidumbres en el desarrollo propuesto,.
AEROLASER SYSTEM S.L.	COASTAL-EYE	La solución presentada es innovadora y está	El proyecto es de interés a medio plazo, especialmente si

CARTOGRAFÍA DE CANARIAS S.A.		correctamente definida. La duración y el presupuesto es ajustado	la tecnología eleva su grado de madurez y si PTFSA obtiene fondos para afrontar una licitación para una solución de estas características ¹
EVM Group – SKT Live	GEOATLAS-CAN	El proyecto no está detallado con respecto a los retos propuestos y no se concreta como se podría implementar en el marco de la CPI.	No encaja en este momento con las prioridades del PTFSA.
MNX Online S.L.	GEOCANARY	La solución es tecnológicamente acertada, pero asume muchos riesgos para una adecuada implementación en el tiempo estimado.	El proyecto no responde a las prioridades identificadas en la convocatoria , aunque se puede considerar más adelante en el tiempo
Murzilli Consulting	eCA	Las propuestas presentadas son claramente innovadoras y son coherentes con las prioridades de PTFSA. Es necesario concretar algunos alcances, presupuestos y cronogramas .	Las soluciones propuestas encajan en las actuaciones que pretende realizar desde PTFSA a corto plazo. Esta entidad solicitará fondos para acometer la adquisición de una o varias de las soluciones innovadoras propuestas a través de las licitaciones oportunas ¹ .
Murzilli Consulting	SORAE		
Murzilli Consulting	EC-HAPS		
Murzilli Consulting	Ext- ETM		
GRUPO OESIA: TECNOBIT, S.L.U.	AURORA	El planteamiento es interesante, aunque presenta un TRL actual demasiado bajo para los objetivos de PTFSA y su diseño resulta preciso. El plazo de ejecución está bien delimitado, y los costes estimados son razonables y proporcionados a la escala del proyecto.	El proyecto resulta prometedor a medio plazo, siempre que se avance en la madurez tecnológica y se asegure la financiación necesaria para llevarlo a cabo ¹ .
GRUPO OESIA: INSTER TECNOLOGÍA Y COMUNICACIONES, S.A.	BHSat	Las soluciones propuestas son innovadoras y con un despliegue razonablemente	Las soluciones no se ajustan a las prioridades del PTFSA en la actualidad, por lo que a corto

¹ En el caso de publicarse esta licitación se garantizaría que el diseño de esta no aporta ninguna ventaja a los operadores del mercado que han participado en la CPM frente a otros operadores y se adoptarían medidas para conseguir una concurrencia suficiente a esta

GRUPO OESIA: INSTER TECNOLOGÍA Y COMUNICACIONES, S.A.	AtSat Leo Ku	sencillo en un período corto. Presenta algunos aspectos menos positivos como limitaciones físicas y otras relacionadas con la obtención de certificaciones.	plazo no se estima que se integren este tipo de sistemas
Orbital Sistemas Aeroespaciales, S.L.U.	ALBOR	La solución propuesta es innovadora pero presenta muchos retos tecnológicos difíciles de abordar. El presupuesto y plazos son elevados para la convocatoria, aunque posiblemente insuficientes para el alcance pretendido. El consorcio planteado es poco creíble.	La solución propuesta podría ser de interés para el PTFSA a largo plazo, aunque se debe mejorar en credibilidad de presupuestos, plazos y experiencia del consorcio en algunas disciplinas. Se podría abordar una solución similar a largo plazo si se obtiene la financiación necesaria ² .
Telespazio Ibérica	HAPS4HTA	Las iniciativas propuestas aportan un grado de novedad significativa y están bien estructuradas. El alcance y los hitos temporales están bien especificados, y los presupuestos estimados son proporcionales al impacto esperado.	Alguno de los proyectos presentados por la entidad tiene interés para ser ejecutados por el PTFSA; pese a que en este momento no sean de la máxima prioridad, por lo que se podrían contemplar a medio plazo si se obtiene la financiación pertinente.
Telespazio Ibérica	SENSOR4HAPS		
Telespazio Ibérica	SAR4HAPS		
Telespazio Ibérica	SIGINT4HAPS		
Telespazio Ibérica	HAPS4QKD		
Telespazio Ibérica	GIC4Emergencias		
Telespazio Ibérica	GIC4Maritimo		
Telespazio Ibérica	Safety4Earth		
SKYFLARE	SOKO	La propuesta presentada cubre alguno de los retos planteados, pero de manera menos novedosas que otras de las recibidas, no tiene el mismo grado de detalle ni un enfoque tan innovador. No está detallado el presupuesto.	La tecnología y la ejecución que se proponen no resultan tan atractivas como las soluciones recibidas en otras propuestas.

² En el caso de publicarse esta licitación se garantizaría que el diseño de esta no aporta ninguna ventaja a los operadores del mercado que han participado en la CPM frente a otros operadores y se adoptarían medidas para conseguir una concurrencia suficiente a esta

BLUENEST	VERTIPUERTOS	La solución está bien definida en contenido y estructura, y demuestra una madurez alta, muy próxima al mercado. Los plazos y fases de ejecución están bien definidas, y los recursos económicos asignados se ajustan adecuadamente al tamaño y objetivos del proyecto	El concepto del proyecto, aunque tiene mucho interés, no se alinea con las prioridades del PTFSA puesto que está muy cerca de mercado.
DANIEL SIERRA	CUAS-SSI	La propuesta presenta una solución novedosa e interesante, con diferentes escenarios de aplicación, a pesar de que el TRL de partida es demasiado bajo (TRL 3) La Madurez operacional no queda bien justificada y el equipo de trabajo es muy limitado	El proyecto podría ser de interés cuando se alcance un TRL más avanzado que proporcione una solución para implementar a corto plazo.
PEGASUS	PGS MuM-T	El proyecto presenta una solución innovadora (TRL6), pero presenta algunas dificultades en lo relativo a regulaciones y autorizaciones, que podrían retrasar o incluso impedir la realización del proyecto.	La solución propuesta presenta un grado de incertidumbre que no facilita que sea implementada a corto plazo.
TELEFONICA	RPV 5G-SA	Las soluciones propuestas cubren dos aspectos relevantes para los retos planteados. No obstante, se identifican algunas limitaciones además de posibles incompatibilidades que restan madurez operacional al proyecto y podrían dificultar su despliegue.	Las propuestas tienen interés para el PTFSA, pero no se consideran prioritarias considerando las necesidades más importantes que se tienen en este momento dentro del programa CGIP2030.
TELEFONICA	APIs		
TANDEM	NEXO	No queda claro si la propuesta se podría llevar a cabo de la manera en que se pretende por las dificultades que se presumen en la integración.	La propuesta no se ajusta a las prioridades del PTFSA en este momento, por lo que no se espera que se implemente una solución similar a corto plazo

- Adecuación del presupuesto al alcance de los retos**

El presupuesto estimado (15 M€ IVA incluido) permite cubrir una parte importante de todos los objetivos planteados.

En los escenarios más ambiciosos (aquellos que incluyen soluciones globales más allá de lo definido en los retos) el coste total para alcanzarlos excedería considerablemente el presupuesto disponible.

No obstante lo anterior, es interés de PTFSA obtener la financiación necesaria para poder afrontar, a corto o medio plazo, el siguiente proyecto:

- **Resumen del proyecto seleccionado**

El proyecto se orientaría hacia el desarrollo de metodologías y procedimientos que permitan la operación más segura de aeronaves estratosféricas (HAPS), incluyendo el marco regulatorio, metodológico y tecnológico. El proyecto incluiría el diseño de una metodología específica de evaluación de riesgos (SORA), el estudio de soluciones de visibilidad electrónica (Electronic Conspicuity) adaptadas a gran altitud y la definición de un modelo de gestión avanzada del tráfico aéreo (ETM).

Sin perjuicio de lo anterior, PTFSA podría afrontar desarrollos adicionales a los arriba indicados a medio plazo, si obtiene la financiación necesaria para ello. En ese caso, actualizará este informe, informando con tiempo al mercado de estas circunstancias, en cumplimiento de lo establecido en el Art.115 de la Ley 9/2017 de Contratos del Sector Público.

3.5. Mapa de Demanda Temprana

Partiendo de toda la información anterior, se concluye que se ha recogido suficiente información como para dar por cerrada la Consulta Preliminar al Mercado y proceder a la confección de los futuros pliegos de contratación, que se estima que se podrían publicar, a lo largo de 2026, si se obtiene la financiación necesaria para ello.

La información obtenida a lo largo de las diferentes fases de la Consulta Preliminar al Mercado sería tenida en cuenta, en ese caso, por el Órgano de Contratación en la elaboración de los pliegos de los contratos de Compra Pública de Innovación.

A continuación, se agrega en una única tabla el Mapa de Demanda Temprana del Proyecto:

NOMBRE DEL PROYECTO	PRESUPUESTO (IVA NO INCLUIDO)	MODALIDAD	FUENTE DE FINANCIACIÓN	FECHA ESTIMADA DE PUBLICACIÓN DE LICITACIÓN	DESARROLLOS TECNOLÓGICOS
Canarias Geo Innovation Program 2030	15.000.000,00€	CPTI	Regional, Nacional y Europea	Cuarto trimestre de 2025	Desarrollo de metodologías y servicios de soporte regulatorio y

					análisis de tecnologías específicos para el desarrollo de servicios y operaciones de HAPS en el Canarias Stratoport
--	--	--	--	--	---

Tal y como se ha indicado en el apartado 3.4, si PTFSA obtiene la financiación suficiente, podría afrontar la adquisición de otras soluciones no incluidas en el Mapa de Demanda Temprana. En este caso, se publicaría con antelación suficiente a la licitación, una actualización de este documento.

Por otro lado, no se descarta la posibilidad de ampliar la información recabada en este proceso o realizar un nuevo proceso de Consulta Preliminar al Mercado en el futuro, si se estimase conveniente concretar algunas de las conclusiones reflejadas en este informe o recabar más información sobre soluciones tecnológicas y proveedores que habiliten para la consecución de un reto tan disruptivo.

En su caso, dichas acciones serán publicitadas en la página web del proyecto y en el Perfil del Contratante del Parque Tecnológico de Fuerteventura.

3.6. Cierre de la consulta preliminar al mercado

Como se mencionaba previamente, partiendo de todos los datos recogidos en este informe, se concluye que **se ha recogido suficiente información como para iniciar el procedimiento de contratación pública**, tal y como se recoge en el Mapa de Demanda Temprana.

Debe tenerse en cuenta que de todo lo dicho, y de los resultados de la Consulta Preliminar al Mercado, se desprende que, como cabía esperar dada la complejidad de las soluciones planteadas, no existe en la actualidad una solución en el mercado que permita responder de forma integral a todos los ámbitos de actuación propuestos y con el nivel de requerimientos necesarios para la solución de los retos planteados en la CPM.

La información obtenida a lo largo de las diferentes fases de la Consulta Preliminar al Mercado será tomada en cuenta por el Órgano de Contratación en la elaboración de los pliegos de dichos contratos de Compra Pública de Innovación y para enfocar el alcance técnico del proyecto para la consecución de unos resultados que pongan al PTFSA como referente.

Anexo I: Formulario de participación empleado en la presentación de propuestas.

ANEXO II

Ficha de propuestas para resolver retos del Anexo en el marco Canarias Geo Innovation Program 2030

Esta ficha es un modelo. La ficha, en formato editable, se encuentra a disposición de los interesados en el [Perfil del contratante del Consejo de Administración del Parque Tecnológico de Fuerteventura S.A., M.P. de la Plataforma de Contratación del Sector Público](#)

La ficha debe presentarse por correo electrónico a la siguiente dirección: cpi@ptfue.com

Nombre de la entidad participante (*)			
Reto/s al que se presenta propuesta (*) (marcar tantos como aplique)		☐ R1-IES ☐ R2-PSC ☐ R1-CSM ☐ TT1-IA ☐ TT2-AT ☐ TT3-CB ☐ CG-FE	
¿Aplica la propuesta al proyecto CAELUS?		☐ SI ☐ NO	
Nombre de la propuesta			
Acrónimo			
Nombre del Interlocutor (o representante de la propuesta en caso de propuesta conjunta)			
Teléfono			
Correo Electrónico			
Dirección			
Año de constitución			
Sector o ámbito de actividad			
Tipo de Entidad			
Propuesta conjunta de varias personas físicas o jurídicas. Marque SÍ o NO.		SÍ ☐	NO ☐
Pertenencia a grupo de empresa		SÍ ☐	NO ☐
En caso afirmativo, indicar nombre del grupo y empresas integrantes			
Centros y principales recursos de I+D (personales y materiales) en UE, España y resto del mundo:			
Facturación total de su entidad en los últimos 3 ejercicios (€).		2022	2024

Información adicional		
¿Su entidad tiene facturación de tecnologías similares a las de esta propuesta en los últimos 3 ejercicios? Responda SÍ o NO.	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido SÍ a la pregunta anterior, diga cuál fue la facturación acumulada de tecnologías similares a las de esta propuesta en los últimos 3 ejercicios.		
¿Considera que existen certificaciones técnicas relevantes de las que dispone su entidad para acometer retos como los que se plantea? Responda SÍ o NO.	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido SÍ a la pregunta anterior, diga cuáles son esas certificaciones (máx. 300 caracteres).		
¿Considera que el personal de su entidad tiene cualidades que son específicamente relevantes para acometer retos como los que se plantea? Responda SÍ o NO.	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido SÍ a la pregunta anterior, diga cuáles son esas calificaciones (máx. 300 caracteres).		
¿Ha hecho inversión en I+D en los últimos 3 ejercicios? Responda SÍ o NO.	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido SÍ a la pregunta anterior, diga cuál ha sido el importe de dicha inversión gasto en los últimos 3 ejercicios.		
¿Su entidad ha obtenido financiación pública de concurrencia competitiva para proyectos de I+D en alguno de los 3 últimos ejercicios? Responda SÍ o NO.	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido SÍ a la pregunta anterior, diga que volumen de financiación de este tipo ha recibido en los últimos 3 ejercicios.		
Si su entidad es una universidad, un centro de investigación, o centro tecnológico, colegio profesional, estaría dispuesto a colaborar a		

través de un convenio con la entidad promotora del proyecto

Describa que compromiso/s, en materia medioambiental y social a efectos de lo previsto en el artículo 202 LCSP, estarían vinculados al objeto a desarrollar

Descripción de la propuesta de solución		
Descripción de la posible idea que pueda satisfacer la necesidad planteada, descrita desde un enfoque funcional (máximo 1000 palabras). <i>Esta información podrá ser incorporada, total o parcialmente al informe público de resultados.</i>		
¿Considera que su propuesta da una solución integral a los retos a los que se presenta propuesta? (*)	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido "No", ¿a qué elementos concretos del reto/ de los retos considera que da solución su propuesta?		
Duración estimada para la ejecución de la propuesta planteada (meses)		
En la medida de lo posible, detalle las fases y plazos para la ejecución de la propuesta planteada		
Coste estimado del desarrollo de su solución propuesta (€), incluyendo el desglose en el Anexo III. En caso de ser posible, indicar diversos escenarios de alcance.		

Beneficios aportados por la solución propuesta Ventajas económicas, sociales y funcionales/aumento de competitividad para el servicio público beneficiado. (aprox. 850 caracteres).	
Beneficios aportados por la solución propuesta para otros agentes Ventajas económicas, sociales y funcionales para la sociedad. (aprox. 850 caracteres)	
Elementos de innovación (nuevas tecnologías entregadas y soluciones innovadoras). (aprox. 500 caracteres) <i>Señalar sin las innovaciones son a nivel nacional o internacional</i>	
Resultados de I+D: soluciones innovadoras esperadas. (aprox. 500 caracteres)	
Elementos diferenciadores de su propuesta frente a los productos y servicios que se encuentran ya disponibles en el mercado. (aprox. 500 caracteres)	
¿Cuáles considera que son principales riesgos del proyecto? (aprox. 850 caracteres)	
¿Existe alguna limitación normativa para el desarrollo y validación de la solución que debiera tenerse en consideración? ¿Sería necesaria alguna modificación temporal de la misma? (aprox. 850 caracteres) (*)	
Nivel de desarrollo actual en el que se encuentra su solución propuesta. Indicar	

y justificar el nivel de madurez tecnológica (TRL) en el que se encuentre.		
Describir evidencias que justifiquen el nivel de TRL indicado en el apartado anterior (referencias al estado del arte, mención a proyectos de I+D europeos, etc....)		
Describir el estado actual de madurez tecnológica de la propuesta y los diferentes elementos que la componen, y los desarrollos a realizar en el marco del proyecto. (aprox. 1000 caracteres)		
Necesidades tecnológicas para tener en cuenta para la aplicación de su propuesta (indicar ejemplos) (*)		
Despliegue		
Indique las regulaciones y normativa asociada a la necesidad planteada		
Considera que existe alguna limitación o barrera específica para el despliegue del producto en el mercado ¿Cuál?		
Indique Derechos de Propiedad Intelectual e Industrial (DPII) Preexistentes necesarios para el desarrollo y despliegue de la solución innovadora y en su caso, si la licencia de estos está incluida en el presupuesto propuesto para el desarrollo de la solución innovadora. En caso de no estar incluidos, detalle el coste en este apartado		
Sobre los Derechos de Propiedad Intelectual e Industrial (DPII), a priori y por las características de su entidad, ¿Tiene ésta limitaciones para compartir los DPII con el organismo contratante?	Sí ☐	NO ☐
En caso de haber respondido "SÍ", detalle dichas limitaciones. Asimismo, exponga qué DPIIs podrían ser compartidos y las condiciones para ello (titularidad, licencias de uso, cesión códigos fuente)		
Sobre los Derechos de Propiedad Intelectual e Industrial (DPIIs), indique todos los DPIIs que podría generar su proyecto, desglosándolos en la mayor medida posible.		
En caso de desarrollarse una solución similar a la recogida en su propuesta, ¿estaría su entidad interesada en su posterior comercialización?	Sí ☐	NO ☐

En caso de haber respondido SÍ a la pregunta anterior, indique si su entidad tendría inconvenientes en que se estableciera un royalty sobre las ventas futuras de la solución propuesta ¿Qué porcentaje de las ventas considera que podría ser compartido con el organismo contratante?	
Detalle el coste del OPEX de la solución propuesta, desglosando al menos en: -Gastos de personal. -Gastos de amortización del equipamiento. -Gastos de mantenimiento. -Consumos energéticos. indicando las necesidades de activos tangibles e intangibles necesarios para el despliegue	



¿Cuáles considera que son los principales riesgos (tecnológicos y operativos) del proyecto?:		
Indique si existen Derechos de Propiedad Intelectual e Industrial (DPII) preexistentes de la entidad que sería necesario utilizar	SÍ ☐	NO ☐
En caso de haber respondido "Sí" Detalle qué Derechos de Propiedad Intelectual e Industrial (DPII) preexistentes de la entidad sería necesario utilizar y qué valor aportarían en el desarrollo del proyecto		
Autorización de uso de los datos aportados (marque SÍ o NO)		
	SÍ	NO
Autorizo a PTFSA al almacenaje y difusión de los datos de contacto:	☐	☐
Autorizo a PTFSA a mantener accesible y actualizada la información necesaria, total o parcial, sobre la propuesta presentada:	☐	☐
Autorizo a PTFSA a divulgar la información o documentación técnica o comercial que, en su caso, no sea identificada como confidencial:	☐	☐
Autorizo a PTFSA a la difusión de los datos de contacto con el único objeto y a efectos de facilitar la eventual comunicación entre participantes e interesados en el presente proceso de Consulta Preliminar al Mercado. Quedo asimismo enterado de que la información calificada como no confidencial en la propuesta podrá ser difundida durante el citado proceso en los términos, alcance, soportes y medios previstos en el mismo sin necesidad de aviso ni autorización previa más allá de la presente notificación.	☐	☐
Declaraciones Obligatorias (marque SÍ o NO)¹		
	SÍ	NO
La propuesta presentada está libre patentes comerciales, copyright o cualquier otro derecho de autor o empresarial que impida su libre uso por parte de PTFSA o de cualquiera otra empresa colaboradora en el desarrollo de futuros proyectos	☐	☐
Autorizo PTFSA al uso de los contenidos de las propuestas que se limitará exclusivamente a la posible inclusión de los contenidos en el proceso de definición en las especificaciones de un eventual procedimiento de contratación.	☐	☐

El contenido de los apartados señalados con asterisco (*) podrá ser reproducido total o parcialmente en el informe final de resultados de la Consulta Preliminar al Mercado, el resto de los apartados tendrá carácter confidencial.



Documentación adjunta aportada		
Nombre del archivo:	Breve descripción:	Confidencial*
		☐

fecha y firma.

¹ La cumplimentación de estas declaraciones es **OBLIGATORIA**. En caso de su no cumplimentación la propuesta no será tenida en cuenta a efectos de la Consulta Preliminar al Mercado.

Documentación adjunta aportada		
Nombre del archivo:	Breve descripción:	Confidencial*
		☐

*Marcar en el caso de que la documentación correspondiente sea

confidencial

Lugar, fecha y firma.

El contenido de los apartados señalados con asterisco (*) podrá ser reproducido total o parcialmente en el informe final de resultados de la Consulta Preliminar al Mercado, el resto de los apartados tendrá carácter confidencial.

Documentación adjunta aportada		
Nombre del archivo:	Breve descripción:	Confidencial*
		☐

*Marcar en el caso de que la documentación correspondiente sea confidencial

Anexo II. Datos de autorizaciones otorgadas a PTFSa

N.º	Acrónimo Proyecto	Autorización para el almacenaje y difusión de los datos de contacto	Autorización para mantener accesible y actualizada la información necesaria, total o parcial, sobre la propuesta presentada	Autorización para divulgar la información o documentación técnica o comercial que, en su caso, no sea identificada como confidencial.	Se adjunta documentación técnica confidencial
1	EGDT2	Sí	Sí	Sí	No
2	EV	Sí	Sí	Sí	No
3	FIPHaS	Sí	Sí	Si	No
4	CUAS-SSI	Sí	Sí	No	No
5	COASTAL-EYE	Sí	Sí	Si	No
6	GEOATLAS-CAN	Sí	Sí	Si	No
7	VERTIPUERTOS	Sí	Sí	No	No
8	GEOCANARY	Sí	Sí	Si	No
9	Evtol, SORA, FEC, ETM, FIC, FSR	Sí	Sí	No	No

10	AtSat, BHSAT, AURORA	Sí	Sí	Si	No
11	ALBOR	Sí	Sí	Si	No
12	PGS MuM-T	Sí	Sí	Si	No
13	SOKO	No	Sí	Si	No
14	NEXO	No	Sí	Si	No
15	RPV 5G-SA	Sí	Sí	Si	No
16	HAPS4HTA, SAR, SWIR, SIGINT, QKD, EM, VIG, EDP	Sí	Sí	Si	No